买家已读不回？10个AI话术让闲鱼成交翻倍

闲鱼运营 8分钟阅读2026-10-13

买家发来一句“还在吗”，你秒回“在的”，然后……对方就没下文了。看着满屏的“已读不回”，你是不是也在怀疑人生？其实，闲鱼成交的关键，全在聊天框里的前3句话。今天我们就用AI工具“豆包”，帮你批量生成高转化闲鱼话术，让那些问完就跑的买家，乖乖回来付款。

别死磕产品了，聊天框才是主战场

很多老板做闲鱼，把精力全花在选品、拍图、写标题上，却忽略了最关键的[redacted]——聊天。产品再好，买家不信任你，一样不下单。

AI话术生成，就是帮你把“干巴巴的回复”变成“有温度的沟通”。一句话说清：它能帮你分析买家心理，自动生成高情商的回复模板，让AI成为你的金牌客服，帮你把流失的询盘抢回来。

> *产品决定买家来不来，话术决定买家买不买。*

3步搞定，让AI成为你的金牌客服

不用懂代码，也不用买昂贵的软件，我们用国内免费的“豆包”就能搞定。

1. 第一步：在手机应用商店搜索“豆包”下载，或者在电脑浏览器打开豆包官网，用手机号一键登录。
2. 第二步：在首页对话框，直接输入你的需求，比如“帮我写闲鱼话术”。
3. 第三步：AI会立刻生成回复，你只需要复制、粘贴到闲鱼聊天框即可。

免费

核心功能免费用，日常生成话术完全够用，无需付费。

第一次用，先让AI帮你摸底买家心理

第一次打开豆包，别急着要话术，先让AI帮你分析一下你的产品。

你可以这样输入：“我卖的是二手iPhone 13，95新，电池健康度85%，带原装充电器。帮我分析一下，买家问这个产品时，最担心什么？最在意什么？”

AI会告诉你：买家最怕买到暗病机、换过电池、或者货不对板。看到这些分析，你就知道回复时要重点强调“支持验机”、“无拆无修”，直接打消顾虑。

> 小技巧：把你的产品真实瑕疵也告诉AI，让它帮你写一段“真诚自曝”的话术，反而能大幅提升信任度。

3个实战场景，把犹豫买家变成付款客户

场景一：买家问“最低多少钱”。直接降价显得心虚，不降又怕跑单。让AI帮你写一个“条件交换”话术。AI会生成：“亲，这个价格已经是亏本出啦。如果您能今天拍下，我再给您包邮/送个手机壳，您看行吗？”既守住了价格，又促成了交易。

场景二：买家“已读不回”。遇到已读不回，千万别发“在吗”“考虑得怎么样”。让AI帮你写一个“制造稀缺感”的话术：“亲，刚才有个同城的朋友说要来拿，我先给您留着，您如果确定要，麻烦半小时内回我一下哦，不然我就出给他啦。”

场景三：催付与售后。拍下没付款？用AI生成温和的催付话术：“亲，看到您拍下啦，因为闲鱼资金是担保交易，您早点付款我就能早点给您发货，早用早享受哦~”售后遇到差评，让AI写安抚话术，避免纠纷升级。

抄作业时间：高转化话术模板直接复制

我帮你整理了3个最常用的核心Prompt模板，直接复制发给豆包，就能生成对应场景的话术。

模板1：议价应对

可复制提示词

```
我是闲鱼卖家，卖[产品名称]，成本价是[价格]。买家要求降价[金额]。请帮我写3条高情商回复话术，要求：1. 不直接拒绝，用“条件交换”或“赠品补偿”的方式；2. 语气真诚、像个人卖家，不要像机器人；3. 每条字数在50字以内。
```

模板2：已读不回激活

可复制提示词

```
闲鱼买家看了我的[产品名称]后已读不回。请帮我写3条“破冰”话术。要求：1. 不要问“在吗”或“考虑得怎么样”；2. 使用“制造稀缺感”或“提供额外价值（如发实拍视频）”的策略；3. 语气轻松自然，带点俏皮。
```

模板3：真诚自曝瑕疵

可复制提示词

```
我卖的二手[产品名称]有一个瑕疵：[描述瑕疵]。请帮我写2条话术，在买家询问时主动告知。要求：1. 态度真诚，不掩饰；2. 强调这个瑕疵不影响核心使用，并且已经体现在低价里了；3. 给买家一种“我很实在”的感觉。
```

别把AI当机器人，这3个坑千万别踩

用AI写话术，最怕的就是“AI味”太重。

> 容易踩的坑：直接复制AI的长篇大论。闲鱼是C2C平台，买家喜欢和“真实的人”交流。AI生成的回复如果太长、太官方，一眼就会被识破。

> 关键提示：AI生成的话术，一定要经过你的“口语化”修改。把“您好”改成“亲”或“哈喽”，把“请问您”改成“你看”，加点表情包，让它更像你平时说话的样子。

另外，遇到胡搅蛮缠的买家，AI可能会生成过于卑微的话术。这时候要手动调整底线，不赚的钱不赚，保持自己的节奏。

今天就去聊，把流失的客户抢回来

做闲鱼，没有一劳永逸的爆款，只有不断优化的细节。话术，就是成本最低的转化优化。

今天就可以试的第一步：现在打开豆包，把上面第一个“议价应对”的Prompt复制过去，把你最近最难搞的一个买家问题填进去，看看AI怎么帮你回。

> 小技巧：建一个备忘录，把AI生成且测试有效的话术存下来，下次遇到同类问题，直接复制粘贴，效率翻倍。

你最想用它解决闲鱼里的什么聊天难题？评论区聊聊。

写在最后

做闲鱼，没有一劳永逸的爆款，只有不断优化的细节。话术，就是成本最低的转化优化。今天就可以试的第一步：现在打开豆包，把上面第一个“议价应对”的Prompt复制过去，把你最近最难搞的一个买家问题填进去，看看AI怎么帮你回。建个备忘录存下有效话术，下次直接复制。你最想用它解决闲鱼里的什么聊天难题？评论区聊聊。

ⓘ 本文由 AI 辅助生成，经人工核对与编辑，仅供参考。