

做小程序怕被坑？用这免费AI省1万外包费

小程序 8分钟阅读2026-09-16

想做个小程序，外包公司报价3万，还满嘴“底层架构、多端框架”，听得一头雾水。选错技术框架，后期改个按钮都要加钱，维护成本是个无底洞。别急着签合同，今天教你用 Kimi 这个免费AI，3分钟搞懂小程序技术选型，还能让它帮你写需求、审报价，把外包的水分挤干。

4大开发方案，到底该请哪种“装修队”？

很多老板一听“技术选型”就头大。其实没那么复杂，做小程序就像装修房子，你只需要弄清楚4种“装修队”的特点。

4大框架一句话总结

原生开发：微信亲儿子，性能最好，但只能做微信。

Taro/uni-app：全能施工队，一套代码多端运行，性价比最高。

微盟：SaaS精装房，不用开发直接买账号，适合纯卖货。

原生开发就像是只接微信活的高级施工队。优点是跑得

最快、最稳，缺点是只能建微信这一种房型，后期想上支付宝或抖音，得重新花钱请人再建一遍。Taro和uni-app则是现在最主流的全能施工队。他们能画一套图纸，同时把微信、支付宝、抖音的小程序都建好。对于90%的中小企业来说，选这两个准没错，后期维护成本直接砍半。

至于微盟，它根本不是施工队，而是直接卖精装商铺的。如果你只是想开个网店卖货，不需要复杂的自定义功能，直接买微盟的账号，当天就能上线。

3步搞定，让AI成为你的“技术参谋”

懂了框架的区别，接下来我们请出今天的实操工具——Kimi 智能助手。它特别擅长处理长文本和逻辑分析，用来做技术选型和审报价再合适不过。

- 1 打开浏览器，搜索并进入 Kimi 智能助手官网。
- 2 使用手机号或微信一键登录，免费版每天的额度足够老板们日常使用。
- 3 在对话框输入“我想做个小程序”，开启你的专属技术参谋模式。

小技巧：在跟AI聊技术时，尽量多用“大白话”描述你的业务，比如“我想让顾客在微信里能直接领券”，AI会立刻明白你的需求。

第一次对话，先给AI喂点“业务背景”

打开 Kimi 后，别直接问“Taro和uni-app哪个好”，AI不知道你的业务，只能给你一堆正确的废话。

你需要先给它一个**业务背景**。比如告诉它：“我是一家做线下烘焙的门店，有3家分店，想做个小程序做会员积分和在线订购，预算在2万以内。”

看到AI回复后，你可以接着问：“基于我的业务，外包公司给我推荐了原生开发，报价2万5，这个方案合理吗？”

关键提示：AI会立刻帮你分析，烘焙店这种常规业务，用 uni-app 完全足够，原生开发不仅贵，而且后期维护成本高，帮你直接识破外包公司的“过度推销”。

老板必看的3个“省钱”实操场景

除了帮你做技术选型，Kimi 还能在小程序开发的各个环节帮你省钱、避坑。这里分享3个老板最常用的场景。

场景1：让AI帮你选框架，拒绝被忽悠

当你不知道选哪种方案时，把业务情况和外包给的方案丢给AI。AI会从学习曲线、性能、生态和适用场景帮你横向对比，告诉你哪种最划算。

场景2：让AI写需求文档（PRD），防外包扯皮

外包公司最怕需求不明确。你可以让AI帮你写一份详细的《小程序产品需求文档》，把每个页面的按钮、跳转逻辑都写清楚。拿着这份文档去谈，外包公司就不敢中途乱加钱。

场景3：让AI审核报价单，精准砍价

把外包公司的报价单拍照或复制给AI，让它帮你逐项分析。AI会告诉你哪些功能是重复计费的，哪些技术实现其实很简单，帮你把报价里的水分挤干。

直接复制，这3套提示词帮你搞定外包

不用自己琢磨怎么问，下面这3套提示词，你直接复制发给 Kimi 就能用。

可复制提示词

我是一家做线下烘焙的门店，想做个小程序做会员积分和在线订购。请帮我对比原生、Taro、uni-app和微盟这4种方案，并给出最适合我的技术选型建议，说明理由。

可复制提示词

我要开发一个包含首页、商品列表、购物车、个人中心的小程序。请帮我写一份详细的《产品需求文档（PRD）》，用通俗易懂的语言描述每个页面的功能和交互逻辑，方便我直接发给外包公司评估。

可复制提示词

外包公司给我了一份小程序开发报价单，总价3万元。包含：前端开发1.5万，后端开发1万，UI设计5000。请帮我分析这份报价是否合理，指出可能存在的水分，并教我怎么跟外包公司砍价。

签合同前，这3个坑千万别踩

有了AI帮忙把关，你还需要注意几个实操中的小细节，确保万无一失。

容易踩的坑：不要完全迷信AI给出的具体价格。AI能帮你分析报价结构是否合理，但具体的市场行情价格会有波动，最终定价还是要多对比两三家外包公司。

另外，一定要在合同里写明**源码归属**。如果是定制开发（用Taro或uni-app），必须要求外包公司交付完整源码，否则后期换团队都没法维护。

如果是用微盟这种SaaS服务，要注意看续费价格。第一年的服务费可能很便宜，但第二年的续费往往会恢复原价，签合同前一定要问清楚。

写在最后

技术选型不是程序员才需要操心的事，它直接决定了你后期的维护成本和业务扩展空间。今天就可以试的第一步：打开Kimi，把上面第一条“技术选型”的提示词复制过去，结合你自己的业务让AI帮你做个评估。选对框架，就像选对装修队，后期省心又省钱。你最想用它做什么？评论区聊聊。